

SAMENVATTING FMF-BNM AGRICULTURE ASSESSMENT WORKSHOP

Datum: Maandag 28 november 2022

Plaats: Ministerie van LVV in het SAIS Conferentiecentrum

BNM BONDROU N MAKTI 🌐 is een internationaal team (platform) van Surinaamse ondernemers die elkaar versterken. Business 2 Business zakendoen en netwerken in een vertrouwde en professionele sfeer.

Pilot met focus op exporteren van groente (cassave, kouseband, tayerblad en peper) naar de 4 eilanden (Aruba, Barbados, Curacao en Sint Maarten).

1^e Spreker: de heer Vishaal Jaglall (Van bedrijf: Integrated farming) Over de Export Pilot Project: de stappen, SWOT en Marktonderzoek.

Enkele topics

Vanwege retentie regeling exporteurs moeten een deel van hun us\$ aan de CBVS afstaan. Agrarische waste tot veevoerverwerking maken.

Opmerkingen

Niet iedereen is bereid om samen te werken. Mensen staan er niet open voor om kennis te delen. Dit zijn zaken die men binnen BNM leert.

2^e Spreker: de heer Henk Redmond (Directeur RCM Redmond Consultancy & Management en Voorzitter van FMF Father and Mother Figure Suriname) Over Ondernemers school, BAMB = BNM Agriculture Export Maturity Model.

Helpen met assessment maken voor landbouwbedrijven, zodat de landbouwbedrijven naar een next level mogen gaan. Dus bedrijven bij voorbeeld van level 1 naar level 2 brengen. Uiteindelijk moet elk bedrijf proberen op level 5 te zijn.

Marktonderzoek

Waar zijn de klanten? Nationaal of internationaal.

Professionaliseren van de export.

We moeten meer gaan samenwerken, meer gaan delen. Niet bang zijn voor concurrentie. We moeten onze concurrenten te leren kennen om daarna samen te werken.

Team van ondernemers. Als je doorbraak wilt. Niet bang zijn voor je concurrenten. Zoek ze op.

Zakendoen gebeurt met vertrouwen. Je moet je openstellen. Zeg wat je voelt. Informanten hebben we op de eilanden. Zijn mensen die op de eilanden wonen en werken. Zij staan in contact met de afnemers.

In andere landen heb je een landbouw kamer. Nu ook in Suriname dank zij FMF BNM. Dat is een overzicht van de landbouwbedrijven met aantal Kilo gewassen per periode, aantal HA areaal en hoeveelheid US\$ benodigd voor investeren in het bedrijf naar een Next Level.

Maturity level opzetten. 5 levels zijn mogelijk. Bepalen op welk level uw bedrijf staat is nodig: een zelf-reflectie.

Innovatie en verwerking zijn nu hard nodig. Bijvoorbeeld voor gedroogde producten kun je een hogere prijs vragen.

FMF – BNM heeft een Kostprijsberekening voor een Cassave-bedrijf gemaakt. Deze is vrij opvraagbaar via de website en social media. Vaak kijkt men hoeveel vraagt de concurrent dan vraagt men dat ook. Is niet goed, omdat je bepaalde informatie en flexibiliteit mist.

Naast de 4 gewassen zullen we na de pilot ook andere gewassen exporteren.

Waarom Samenwerken? Bijvoorbeeld u heeft geen vergunning om te exporteren, maar iemand anders wel. Dan kunt u samenwerken. Er ontstaat synergie. Efficiëntie in het functioneren.

Als u op level 5 zit kunt u legaal exporteren. SSB =Surinaams Standaarden Bureau is een belangrijke speler.

De belangstelling is heel groot. Er was een volle zaal met ondernemers uit diverse districten. Ook qua gewassen was er een grote diversiteit. De honger is er duidelijk om een shift te maken van CONSUMPTIE naar PRODUCTIE!

Presentaties na de gehouden werkgroepen (Workshop)

In diverse werk groepen is gewerkt aan een Maturity Assessment aan de hand van het BAMB BNM Agriculture Assessment Maturity Model.

Daarna kreeg per werkgroep een Ondernemer ongeveer 2-3 minuten de tijd om plenair (voor de hele groep) te presenteren, waarna vragen konder worden gesteld.

1^e spreker heer Sattan Djoties

25 jaren bezig in landbouw. Telen van tomaat, peper en kool. Afgelopen 5 jaren geïnvesteerd in uitbreiding in areaal. Wil naar Maturity Level 2. Doet aan kostprijsberekening. Verzamelt weerdata zowel handmatig als digitaal. Volgend jaar meer sensoren inzetten, ook in de bodem. Weather stations. Met Drones ook beter de groeiprocessen beheren. Food safety en etikettering moeten plaatsvinden. Beter verpakkingsmaterialen gebruiken.

2e spreker heer Itsel Edeling

Is hier namens een coöperatie. Ze willen gaan naar Level 1. Ze willen van andere sessies ook leren.

3e spreker heer Julio Somedjo

Was leerkracht op school. Praktijk van 6 maanden heeft geleid tot eigen bedrijf. Planten van sla op hydroponics en ook peperplanten. Ze willen gaan naar Level 2. Wel bij KKF ingeschreven. Het bedrijf is 2 jaren jong en 8 mensen in dienst.

4e Spreker mevrouw Josta Mormon

Heeft een businessplan met markering en kostprijs. Wil training FMF Online Ondernemersschool doen en daarna naar Level 2.

5e spreker mevrouw Cheryl Austin

Wil gaan naar Level 1. Heeft ervaring in andere branches. Is bezig met Podosierie productie. Bezig met financieringsplan. Is ook gekomen om flink te netwerken. En dat is gelukt ook.

FOLLOW-UP

Voor alle deelnemers zal er begeleiding bij hun plan van aanpak om naar een hoger Maturity Level te gaan. Het BNM-Team heeft met deze workshop haar toegevoegde waarde meer dan bewezen. ***Dat is een van de voordelen van BNM BONDRU NA MAKTI.*** 🤝